

## **Adriana Margarita Bastidas Alcántara**

*Dirección:* Santa Victoria 538. Dpto. 540, Santiago Centro, Región Metropolitana.

*Teléfono:* +56 9 67678653

*E-Mail:* [adrianabasti@gmail.com](mailto:adrianabasti@gmail.com)

*Rut:* 26.205.594-9

## **Resumen**

Ingeniera Comercial (Administradora) con amplia experiencia en **Administración y Planificación Comercial de ventas**, encargada de incidencias de venta, unidades de negocio, **metas e incentivos de vendedores.**, Conocimientos en SAP módulo de Ventas, Inventario y Producción. orientada a los resultados, planificada y organizada, comprometido y responsable, habilidades para el trabajo en equipo, dispuesto a continuar aprendiendo y aportar experiencias para el cumplimiento de metas y objetivos en la organización.

## **Experiencia Laboral:**

***Analista Comercial*** Comercializadora Hecsel SPA. 28-05-2018– Actual

- Realizaciones de cotizaciones comerciales y de servicios de productos.
- Análisis comercial y seguimiento de cotizaciones y órdenes de compra para la realización de servicios.
- Control de asignación de viáticos de vendedores a terreno y su reporte para el área de administración.
- Planificación y Ejecución de Cumplimiento de metas mensuales, trimestral, semestral y anualmente.
- Auditoría en negociaciones sobre las condiciones del cierre de las ventas.
- Planificación de Tareas diarias de los técnicos en Terreno.

***Analista Administrativa*** 15-07-2011 hasta 30-11-2017 Productos en Fibra C.A. (Venezuela)

- Contacto con proveedores, clientes, cotización y pago de proveedores.
- Realización de cotizaciones y presupuestos.
- Atención al Cliente y servicio post venta, para velar por la satisfacción del cliente.
- Apoyo para la realización de material publicitario.
- Creación de bases de Datos de nuevos clientes

***Analista de Marketing*** 22-09-2008 al 30-04-2011 Swiss Lust Latinoamérica, S.A.  
(Venta de Productos por Catálogo- Venezuela)

- Realización de promociones dirigidas a las Consultoras de Venta Directa para incentivar las ventas semanales de la compañía.
- Actualización de la imagen y concepto de marca de las publicaciones mensuales y semanales dirigido a la fuerza de ventas.
- Manejo de incentivo en promociones especiales.
- Coordinación de Eventos Corporativos.
- Realización de inducción a la fuerza de ventas
- Atención en fechas especiales a consultoras de ventas.

**Analista de Control de Inversión** 03-04-1999 hasta 01-01-2008. Radio Caracas Televisión RCTV, C.A. (Venezuela)

- Auditoría de la inversión publicitaria de las agencias de publicidad y clientes de publicidad en Televisión.
- Manejo de Contratos publicitarios y entrega de autorización al área de Comercial de la ejecución en pantalla de la publicidad.
- Realización de Contratos de Pre Venta con anunciantes.
- Reporte de Ventas y consumos de contactos publicitarios.
- Asesoría publicitaria a clientes y anunciantes, cierre de negociaciones.

### **Información Académica:**

- Titulada en Ingeniería Comercial (Administración con Especialización en Marketing) Universidad Santa María. Año 2003. (Desde 1998 hasta 2003). Caracas – Venezuela.

### **Herramientas Adicionales:**

- **SAP** Módulo Comercial e Inventario, Ventas y Producción.
- Inglés (Nivel: Medio) Centro Venezolano Americano - Habla- lee -Escribe
- Microsoft Office: Excel nivel Alto, Word, Power Point
- Curso: Protocolo y Comunicaciones Corporativas.
- Curso: Eventos Corporativos.

### **Habilidades y Destrezas:**

- Redacción.
- Relaciones Institucionales.